

△CEM

Agrupación
de Comerciantes
Europeos del Mueble S.A.
www.acem.es

△CEM

A modern living room with a blue tufted sofa, a framed skull artwork, and a gold floor lamp. The room has a white wall with gold-framed panels and a dark floor. A window with white curtains is on the left. A glass table with bottles is next to the sofa. A gold floor lamp is on the right.

Desde 1984



QUIÉNES SOMOS

- Una agrupación de establecimientos dedicados a la venta de muebles y descanso, que ayudamos a nuestros asociados a vender más y mejor.
- Con gran experiencia y en constante expansión.
- Cuya finalidad es aumentar la competitividad de los asociados optimizando la gestión de compras, servicios y proveedores.
- Con presencia en casi toda España con 200 tiendas adheridas y una facturación superior a los 100 millones de euros.

AGRUPACIÓN INDEPENDIENTE

- Nos centramos en la venta de nuestros productos intentando minimizar al máximo los costes, por ello no obligamos a realizar ningún tipo de inversión ni tan siquiera cuota de afiliación y las acciones a realizar siempre son voluntarias, aunque recomendables.
- No tenemos reparto de dividendos por lo que los beneficios se reinvierten en nuevos recursos y herramientas para nuestros asociados, logrando que sean más competitivos.
- Concentramos la fuerza de compras para tener las mejores ofertas y prestar los mejores servicios con las mejores condiciones desde Servicios Centrales.



ÚNETE al grupo de los profesionales del mueble

La clave de nuestro éxito es, sin duda, nuestro saber-hacer, compromiso hacia el cliente y la pasión que sentimos por nuestro trabajo.

QUÉ OFRECEMOS

- Acuerdos con los principales fabricantes con las mejores condiciones y productos exclusivos.
- Asesoramiento continuo.
- Apoyo con publicidad; diseño y maquetación desde Servicios Centrales y personalizada para cada asociado.
- Elementos identificativos como imagen de marca: aplicaciones, cartelería, experiencia, etc.
- Web corporativa para tener un escaparate ante nuestros asociados y ante próximas incorporaciones.
- Celebración de Ferias, Congresos y reuniones zonales, para no perder ese contacto cara a cara con nuestros asociados y recibir sus inquietudes y necesidades.
- Acuerdos con entidades financieras, siempre con las mejores condiciones.
- Formación continua de gerentes y vendedores para adaptarse a los cambios que exige el mercado.
- Consultoría especializada, protocolo familiar.



CEM

Agrupación
de Comerciantes
Europeos del Mueble S.A.

ACCIONES PARA DESARROLLAR EN

2019

- Nuestro comercial realiza visitas a los establecimientos de los Asociados, estableciendo una comunicación estrecha y efectiva, trasladando todas las herramientas que el Grupo proporciona, asesorando los productos más adecuados.
- Realización de reuniones regionales por zonas con los Asociados estableciendo una jornada de convivencia e intercambio de ideas aportando al Asociado conocimientos de la situación del Grupo, de sus zonas y los planteamientos y estrategias para que pueda captar la fuerza del Grupo y sus servicios.
- Selección de “proveedores preferentes” para desarrollar una comunicación más estrecha y directa con visitas y reuniones periódicas entre nuestros principales fabricantes y Servicios Centrales con seguimiento de cifras de consumos, estableciendo acciones preventivas y correctoras que permitan incrementar la cifra de negocio y con presencia en las publicidades y acciones que lleve a cabo el Grupo.
- Campañas trimestrales ACEM: realización de folleto de 8 páginas, con cartelería PLV y exterior en el establecimiento (lona o vinilo)
- Catálogo anual de producto, personalizado para cada Asociado.
- Realización señalética ACEM (establecimiento adherido, logotipo corpóreo, señalética servicios tienda, etc.)
- APP privada de ACEM, notificaciones desde Servicios Centrales, Blog, catálogos y tarifas de los fabricantes, condiciones financieras, campañas y diferentes servicios para el asociado.
- INTRANET privada de ACEM, comunicación entre Servicios Centrales y el Asociado, el Fabricante, chat interno, noticias, condiciones de los fabricantes, consumos, consultas, formación.
- Nueva web de venta online con nuestra marca ACEM home con más de 300 artículos totalmente exclusivos y diferenciados potenciando al máximo el posicionamiento SEO/SEM
- Presencia en Ferias (Zaragoza, Madrid, Valencia) con un stand ACEM que sirve de punto de encuentro con los Asociados, así como impulso a la captación de nuevas incorporaciones.

Marcas y productos EXCLUSIVOS

- Productos exclusivos con nuestra marca **ACEM home**.



- Posibilidad de desarrollar nuestras marcas:



SIN COMPROMISO

Coste cero: la incorporación a ACEM no lleva costes. Todo son ventajas.

Rappel por consumo: ACEM bonifica al asociado con el 1,9% de los consumos realizados durante el año de todos los proveedores (a partir de 200.000€)

La afiliación se realiza por **periodo indefinido**, pudiendo desistir el asociado en cualquier momento **sin penalización**.

Total independencia. Desde Servicios Centrales asesoramos y proponemos acciones y herramientas, el asociado decide si las utiliza.

VALORES del grupo

- Cada día mantenemos un contacto estrecho con los últimos desarrollos y novedades del mercado, involucrando al fabricante y haciéndole partícipe de nuestro Proyecto y suministrando a nuestros Asociados los mejores productos y marcas al precio más favorable.
- No queremos ganar más, rellenando o adicionando con aspectos innecesarios la relación con nuestros Asociados para encarecerla.
- Somos austeros por definición, sin aditivos, pero con el mejor conocimiento de nuestra actividad, el mercado del mueble.
- Nuestra cultura es la base de nuestra actividad.
- Nuestro grupo tiene una cultura de empresa única, con valores muy sólidos como son la sencillez, el respeto, el desarrollo, la responsabilidad, la creatividad en las formas de pensar, la diversidad y la humildad.



Agrupación
de Comerciantes
Europeos del Mueble S.A.



Avda. María Zambrano 31,
WTCZ Torre Oeste,
Planta 12, 50018 Zaragoza
Tel: +34 876 642 003
info@acem.es
www.acem.es